



Bild: v.l.n.r.: Herr Mechnig Projektverantwortlicher Inkjet und Herr B. Baumann, Leitung Auftragsmanagement

profitec GmbH

Rheine, der 11.12.2015

## High-Speed Personalisierung bei Main-SortierService mit profi-tec Inkjet.

Die Main-SortierService GmbH mit Sitz in Würzburg ist eine Tochtergesellschaft der Mediengruppe Main-Post und einer der bedeutendsten Post- und Logistikdienstleister in Unter- und Oberfranken.

Das Herstellen, Veredeln, Erfassen, Sortieren und Kommissionieren von Briefsendungen steht seit 15 Jahren im Zentrum des Handelns. Jährlich werden über 80 Millionen Poststücke kundenindividuell verarbeitet.

Über 170 Mitarbeiter, ein moderner Maschinenpark und ein Automationsgrad von 96% stellen die Basis des breiten Dienstleistungsportfolios dar.

Um den hohen Automatisierungsgrad weiter auszubauen und den Produktionsprozess weiter zu optimieren, hat die Main-SortierService GmbH in eine MCS Eagle High-Speed-Linie von der profi-tec GmbH investiert.

Umschläge und Postkarten unterschiedlichster Art und Struktur (A6 - C3) können mit Druckgeschwindigkeiten von bis zu echten 34.000 Stk./h personalisiert werden. Das UV-Inkjetsystem erlaubt auch den ganzseitigen Eindruck mit Text und Grafik z.B. bei Postkarten auf fast jeder Oberfläche.

Durch Einsatz des UV-Inkjetsystems können unterschiedlichste Substrate abriebfest in hoher Qualität mit bis zu 108mm Breite in 600x600 dpi und bis zu 160m in der Minute bedruckt werden. Die kontinuierliche Produktion ohne Zwischenstopps wird durch einen Autoloader ermöglicht, welcher ohne Stopps nachgefüllt werden kann.

Um Kunden eine 100% sichere Auftrags erledigung zu garantieren, werden die Produkte auch bei Hochgeschwindigkeit per Multijet Kamerasystem kontrolliert und fehlerhafte Drucke ausgeschleust sowie protokolliert.

Bernhard Baumann, Leiter Auftragsmanagement Main-SortierService: „Wir haben sehr hohe Anforderungen an eine Inkjet-Lösung gestellt und unsere Produktion jetzt mit nur einem System nicht nur schlanker und sicherer gemacht, sondern auch bedeutend effizienter gestaltet. Zusätzlich haben wir unser Dienstleistungsspektrum mit der neuen Technik erheblich vergrößern können. Unsere Kunden profitieren davon in Form neuer Möglichkeiten und Qualitäten. Unsere hohen Anforderungen wurden weit übertroffen.“ ([www.mainsortierservice.de](http://www.mainsortierservice.de))

**Martin Müller, Vertriebsleiter profi-tec GmbH:** „Es macht Spaß, solche Lösungen zu verkaufen. Wir waren selbst überrascht zu sehen, wo letztendlich die realen Grenzen in der Gesamtlösung lagen.“

PRESSEREIHEITUNG